



Prof. Dr. Jens Ekkenga

**Seminarankündigung für das Sommersemester 2020 im Schwerpunktbereich 3:
Wirtschaftsrecht**

zum Thema

**Ökonomische Methoden, interdisziplinäre Forschung und Recht: Von der Neoklassik bis zu
„Neuroeconomics“**

Die „Ökonomische Analyse des Rechts“ i. S. d. neuen Institutionenökonomik, die „Verhaltensökonomik“ mit ihrem psychologisch-experimentellen Zugang, die Ökonometrie und neuerdings auch naturwissenschaftlich inspirierte Ansätze wie die „Neuroökonomik“: Ökonomische Forschungsmethoden spielen nicht erst seit gestern eine immer größere Rolle für das Recht – und zwar aus Sicht der Rechtssetzung wie der Rechtsanwendung. Was verbirgt sich hinter diesen Forschungsansätzen und wo liegen ihre Grenzen für das juristische Denken, sei es aus der Rechtssetzungs- oder Rechtsanwendungsperspektive? Diese und weitere Fragen sollen auf dem Seminar erörtert werden.

Allgemeine Lesehinweise: *Langenbucher*, ZGR 2019, 717-759; *Dies.*, Economic Transplants, 2017; die verschiedenen Beiträge in: *Towfigh/Petersen*(Hrsg.), Ökonomische Methoden im Recht, 2. Aufl. 2017; *Beck*, Behavioural Economics, Eine Einführung, 2014.

Themenauswahl

I. Grundlagen ökonomischer Methoden im Recht

1. Anfänge der generellen Betrachtung von Recht als Instrument zur Verhaltenssteuerung aus dem Blickwinkel der Ökonomie: Neue Institutionenökonomik und „ökonomischer Imperialismus“

- Lesehinweise zum Einstieg: *Petersen/Towfigh*, in: *Towfigh/Petersen*(Hrsg.), Ökonomische Methoden im Recht, 2. Aufl. 2017, § 1; *Kirchner*, Ökonomische Theorie des Rechts, 1997; *Assmann/Kirchner/Schanze*, Ökonomische Analyse des Rechts, 1993; *Richter/Furobotn*, Neue Institutionenökonomik, 4. Aufl. 2010; *Becker*, Der ökonomische Ansatz zur Erklärung menschlichen Verhaltens, 2. Aufl. 1993; *Posner*, Economic Analysis of Law, 9. Aufl. 2014.

2. Warum und wozu Theorien über menschliche Entscheidungsfindung und Verhaltenssteuerung im Recht (Rechtssetzung und Rechtsanwendung)?

- Lesehinweise zum Einstieg: *Petersen/Towfigh*, in: Towfigh/Petersen(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 1; *Chang/Wang*, *The Empirical Foundation of Normative Arguments in Legal Reasoning*, Coase-Sandor Working Paper Series in Law and Economics, No. 745 (2016) (online verfügbar); *Wagner*, in: FS Canaris, 2017, S. 281 ff.; *Eidenmüller*, JZ 1999, 53 ff.

3. Zwei grundsätzlich unterschiedliche Ansätze zur Vorhersage und Erklärung von Verhalten: „als ob“-Modelle und empirische Forschungsansätze (und ihr Verhältnis zueinander)

- Lesehinweise zum Einstieg: *Langenbacher*, *Economic Transplants*, 2017, S. 23-33; *Friedman*, *The Methodology of Positive Economics*, 1953; *Towfigh*, in: Towfigh/Petersen(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 2 *Goerg/Petersen*, in: Towfigh/Petersen(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 7; *Hamann*, *Evidenzbasierte Jurisprudenz*, 2014; *Diekmann*, *Empirische Sozialforschung*, 11. Aufl. 2017; *Epstein/Martin*, *An Introduction to Empirical Legal Research*, 2014.

II. Die neue Institutionenökonomik

4. „Rational Choice“ und das ökonomische Paradigma als Modell zur Vorhersage von Verhalten und seine Grenzen

- Lesehinweise zum Einstieg: *Towfigh*, in: Towfigh/Petersen(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 2; *Kirchner*, *Ökonomische Theorie des Rechts*, 1997; *van Aaken*, „Rational Choice“ in der Rechtswissenschaft, 2003; *Posner*, *Economic Analysis of Law*, 9. Aufl. 2014; *Kirchgässner*, *Homo Oeconomicus: Das ökonomische Modell individuellen Verhaltens und seine Anwendung in den Wirtschafts- und Sozialwissenschaften*, 4. Aufl. 2013.

5. Rationales Entscheiden in strategischen Interaktionen: die Spieltheorie

- Lesehinweise zum Einstieg: *Magen*, in: Towfigh/Petersen(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 4; *Diekmann*, *Spieltheorie*, 2009; *Gibbons*, 1 *Journal of Economic Perspectives* 127 (1997); *McAdams*, 82 *Southern California Law Review* 209 (2009); *Poundstone*, *Prisoner's Dilemma*, 1993; *Schelling*, *The Strategy of Conflict*, 1960.

III. Die Kooperation von Psychologie und Ökonomik: Grundlagen der Verhaltensökonomik

6. Die „Heuristics and Biases“-Forschung als Angriff auf die neue Institutionenökonomik und ihre Annahmen

- Lesehinweise zum Einstieg: *Englerth/Towfigh*, in: Towfigh/Petersen(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 8; *Kahneman*, *Schnelles Denken, Langsames Denken*, 2012, S. 139-243; *Tversky/Kahneman*, 185 *Science* 1124 (1974); *Beck*, *Behavioural Economics*, 2014, S. 25-100; *Gigerenzer* (Hrsg.), *Heuristics and the Law*, 2006, Kap. 1; *Schweizer*, *Kognitive Täuschungen vor Gericht*, 2005, S. 1-63 (online abrufbar unter: <https://www.zora.uzh.ch/id/eprint/165152/>).

7. Prospect Theory und Endowment Effect: Grundlagen und Beispiele unternehmensrechtlicher Fruchtbarmachung

- Lesehinweise zum Einstieg: *Englerth/Towfigh*, in: Towfigh/Petersen(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 8; *Beck*, *Behavioural Economics*, 2014, S. 101-195; *Kahneman/Tversky*

(Hrsg.), Choices, Values and Frames, 1982; *Kahneman/Tversky*, 47 *Econometrica* 263 ff. (1979); *Dies.*, 106 *Quarterly Journal of Economics* 1039 (1991); *Novemsky/Kahneman*, 42 *Journal of Marketing Research* 119 (2005); *Kahnemann*, Schnelles Denken, Langsames Denken, 2012, S. 342-368.

8. „Nudging“ als Regulierungsansatz der staatlichen „Ausnutzung“ von Heuristiken und Urteilsverzerrungen: Grundlagen, Beispiele und (methodische) Kritik

- Lesehinweise zum Einstieg: *Thaler/Sunstein*, Nudge: Wie man kluge Entscheidungen anstößt, 2011; *Dies.*, 70 *University of Chicago Law Review* 1159 (2003); *Englerth/Towfigh*, in: *Towfigh/Petersen*(Hrsg.), *Ökonomische Methoden im Recht*, 2. Aufl. 2017, § 8 Rn. 545-558; *Kemmerer/Möllers/Steinbeis/Wagner* (Hrsg.), *Choice Architecture in Democracies*, 2016; *Gigerenzer*, 6 *Review of Philosophy and Psychology* 361 (2015).

IV. Weitere moderne Forschungsansätze

9. „Satisfizierung“ und „ecological rationality“ – oder: was ist eigentlich „rationales“ Verhalten?

- Lesehinweise zum Einstieg: *Simon*, 63 *Psychological Review* 129 (1956); *Gigerenzer*, *Bauchentscheidungen*, 2007; *Ders.*, *Swiss Journal of Economics and Statistics* 133 (1997) 2/2, 201; *Hamann*, *ZGR* 2012, 817; *Vetter*, in: *FS Bergmann*, 2018, S. 827; *Engel/Güth*, 30 *Rationality and Society* 220 (2018).

10. Weitere Ansätze der Sozialpsychologie: Gruppenverhalten, „dual systems“ und „self control“

- Lesehinweise zum Einstieg: *Kahneman*, *Schnelles Denken, Langsames Denken*, 2012, S. 31-136; *Evans/Frankish* (Hrsg.), *In Two Minds: Dual Processes and Beyond*, 2009; *Stanovich/West*, 23 *Behavioural and Brain Sciences* 645 (2000); *Langenbacher*, in: *FS K. Schmidt*, 2019, S. 783; *Lowe/Haws*, 41 *Journal of Consumer Research* 489 (2014); *Javis*, *Groupthink*, 2. Aufl. 1982; *Sunstein/Hastie*, *Wiser: Getting Beyond Groupthink to make Groups smarter*, 2015, *El Zein/Bahrami/Hertwig*, 3 *Nature Human Behaviour* 554 (2019); *Hermann/Rammal*, 48 *Management Decision* 1048 (2010); *Bénabou*, 80 *Review of Economic Studies* 429 (2013).

11. Die Verknüpfung von Ökonomie und Neurowissenschaften: „Neuroeconomics“

- Lesehinweise zum Einstieg: *Beck*, *Behavioural Economics*, 2014, S. 318-348; *Glimcher*, *Decisions, Uncertainty and the Brain: The Sciences of Neuroeconomics*, 2004; *Reuter/Montag* (Hrsg.), *Neuroeconomics*, 2016; *Sanfey/Loewenstein/McClure/Cohen*, 10 *Trends in Cognitive Sciences* 108 (2006); *Fumagalli*, 23 *Journal of Economic Methodology* 77 (2016).

Weitere Themen können nach Rücksprache vergeben werden.

Anmeldung:

Anmeldung per E-Mail an Lehrstuhl-BuergerlichesRechtII@recht.uni-giessen.de oder persönlich während der Büroöffnungszeiten bis zum **Donnerstag, den 30. April 2020**. Ein Termin zur Vorbesprechung wird sodann bekannt gegeben.